



Le componenti Open Source mature per le Banche

Gianni Anguilletti
Country Manager – Red Hat





Scenario Macro-Economico : Criticità

- Un mercato sempre più complesso ...
 - ◆ Globalizzazione ed interrelazione dei mercati
 - ◆ Richieste di beni o servizi innovativi, economici, funzionali, immediatamente disponibili
- ... che esaspera la necessità di *“fare di più con meno”*
 - ◆ Riduzione Budget
 - ◆ Necessità di maggior flessibilità e pro-attività a supporto del Business

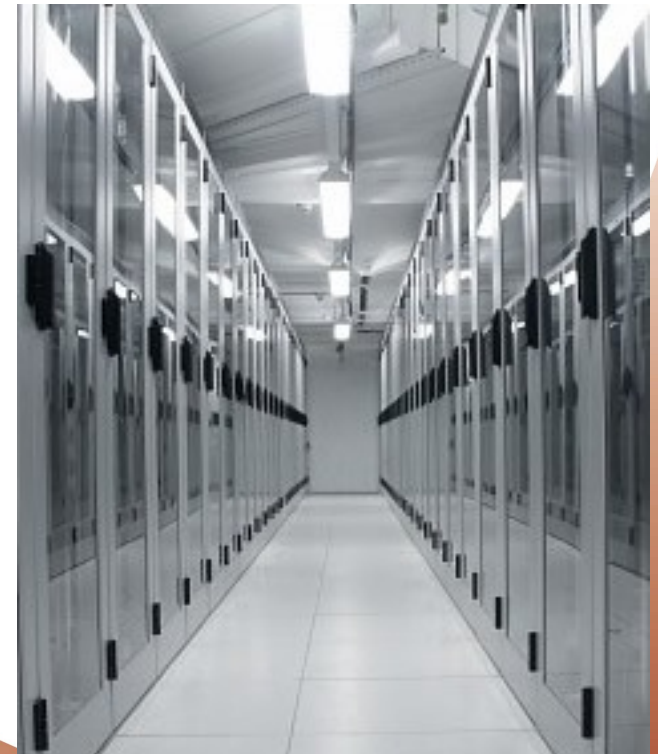
“IT should proactively envision business possibilities and initiate with technology”

“State of the CIO” - CIO Magazine



La Sfida dell'Informazione - Esigenze

- Riduzione i Costi
- Riduzione della Complessità di Gestione
- Implementazione di Architetture Informatiche Flessibili





La Missione di Red Hat

Sviluppare, Certificare e Supportare
Applicazioni **Open Source**
secondo un originale
Modello di Business
orientato
all'**Efficienza Operativa del Cliente**



redhat.



I Vantaggi dell'Open Source

Una comunità di centinaia di migliaia di sviluppatori indipendenti...

- **Innovazione** – velocità di sviluppo ineguagliata
- **Standards** – tecnologia basata su standards reali e universalmente riconosciuti
- **Libertà di Scelta** – possibilità di adottare diverse piattaforme hardware e/o software
- **Qualità** – il modello Open Source garantisce una miglior qualità delle applicazioni
- **Prestazioni** – applicazioni più “performanti” e meno esigenti in termini di risorse
- **Flessibilità** – maggior semplicità di personalizzazione ed adattamento

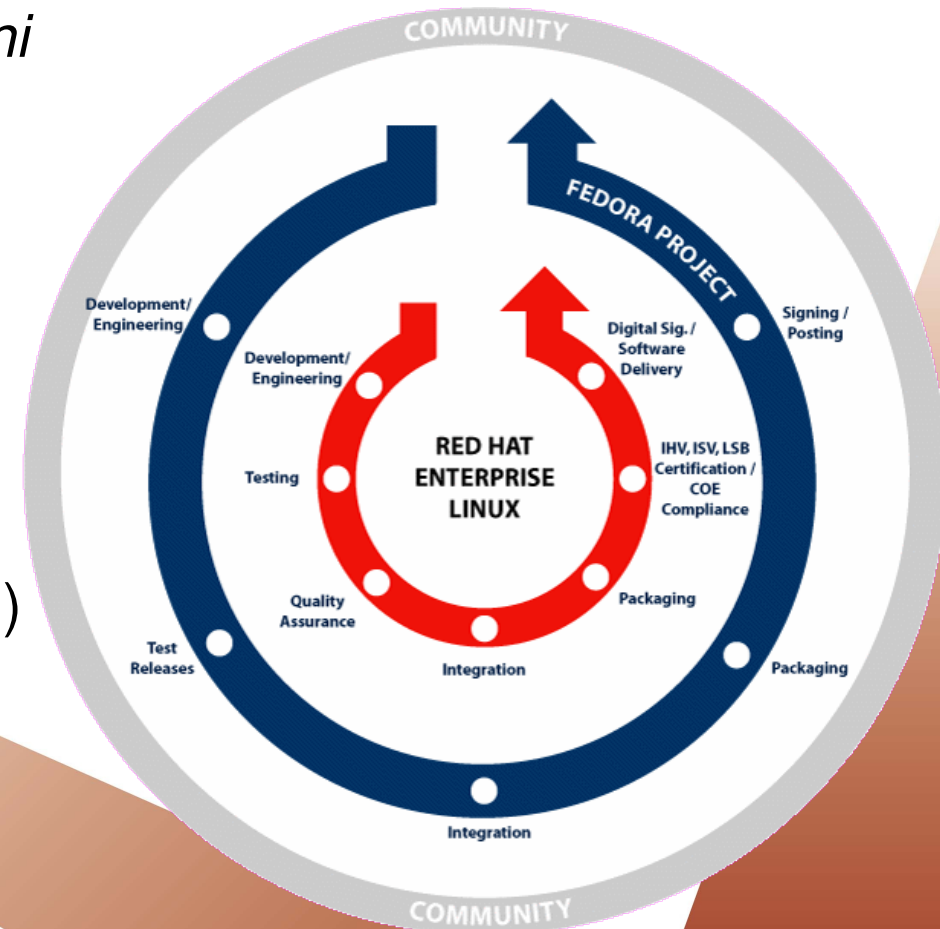
VALORE per il CLIENTE



I Vantaggi di Red Hat (1)

“Ingegnerizzazione” delle Applicazioni

- **Sviluppi Aggiuntivi**
- **Integrazione di Moduli**
- **Test Qualitativi**
- **Certificazione** di Piattaforme ed Applicazioni di Terze Parti
(Sistemi ERP, CRM, SCM, BI, etc.)
- **Packaging e Documentazione**
- **Supporto Tecnico**
- Servizi di **Training e Consulenza**
- **Manutenzione ed Aggiornamento**





I Vantaggi di Red Hat (2)

Servizi erogati attraverso Contratto di Sottoscrizione

- Economicità
- Flessibilità
- Qualità

| Red Hat Enterprise Linux subscription | |
|--|---|
| SUPPORT | Premium - 24x7 phone/web technical support Response: Critical: 1 Normal: 4 hours Extended update support |
| | Standard - Business hour phone/web technical support. 1 and 4 hour response |
| | Basic - Web support. 2 day response |
| Maintenance (security/bug fixes) & regular H/W & SW via Red Hat Network Update | |
| Hardware and application certifications | |
| Stable application interfaces | |
| Upgrades to new versions | |
| Product source, binaries and documentation | |

VALORE per il CLIENTE



La collaborazione ABI Acquisti – Red Hat

- Obiettivi
 - ◆ Semplificazione dell'Offerta
 - ◆ Facilità di Configurazione

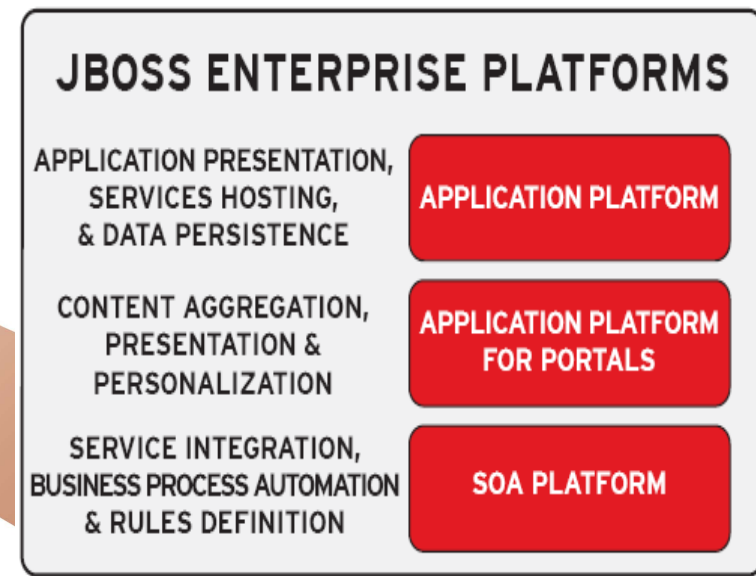
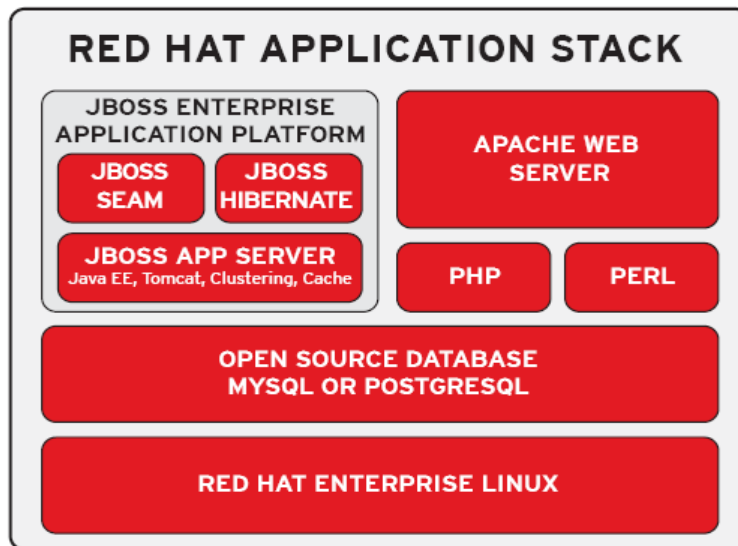
- Vantaggi
 - ◆ Riduzione Attività di Definizione Soluzione Tecnologica
 - ◆ Riduzione Attività di Procurement
 - ◆ Semplificazione Gestione Infrastrutture



Ipotesi di Soluzioni

- Sistema Operativo
 - ◆ Red Hat Enterprise Linux Advanced Platform
 - Virtualizzazione, Clustering, ...

- Middleware



Stack Infrastrutturale Completo
Singolo Punto di Supporto



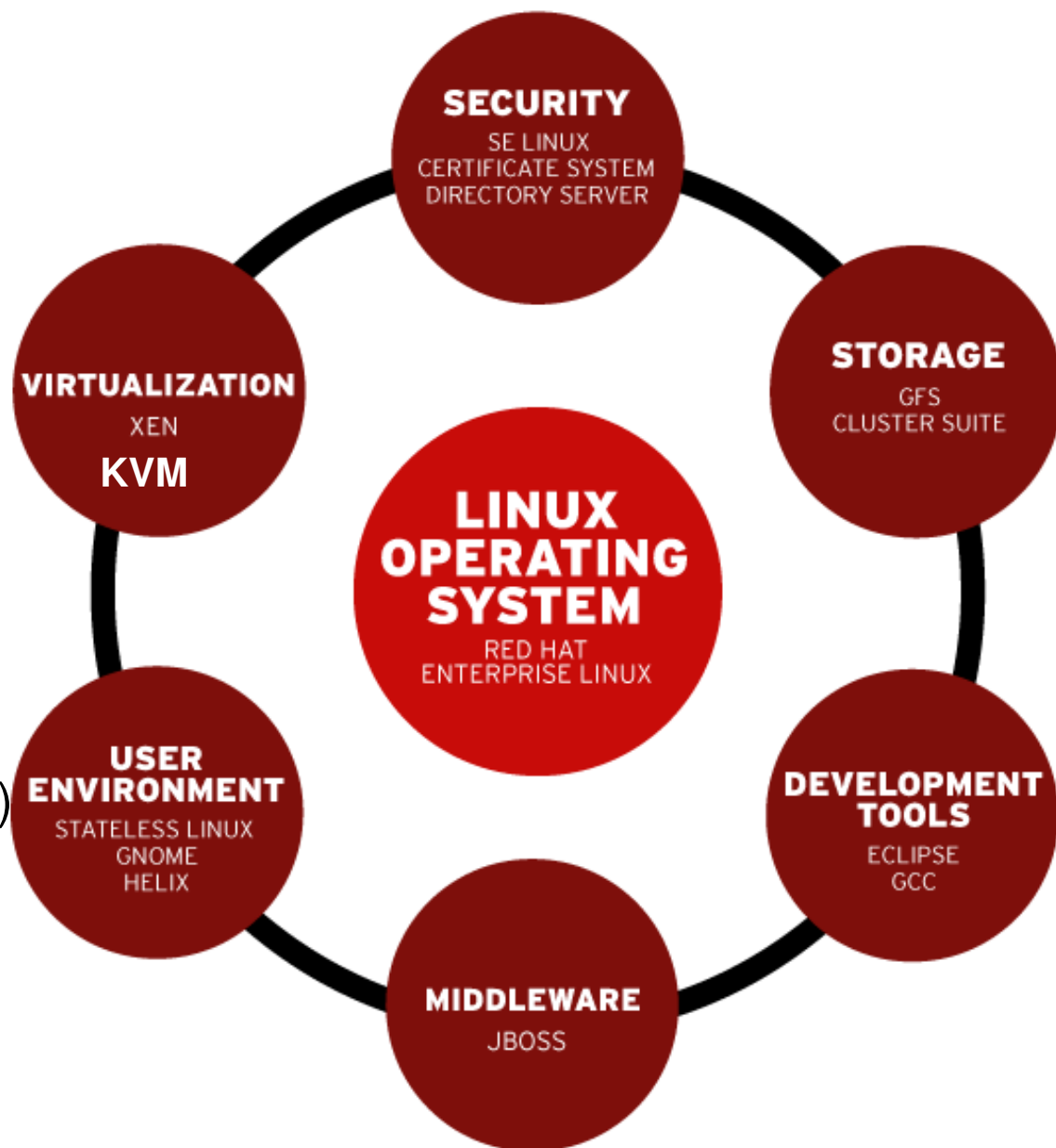
Applicazioni e Servizi

Applicazioni

- Linux
- System Management
- Storage Management
- Sicurezza
- Messaggistica, Real-Time e Grid Computing
- Virtualizzazione (**XEN, KVM, SolidIce**)
- Middleware (**JBoss**)
- Data Integration (**Meta-Matrix**)

Servizi

- Supporto
- Manutenzione
- Addestramento
- Consulenza





Riconoscimenti - 2008

- Prodotto dell'Anno – Linux Server Distributions
- Prodotto dell'Anno – Linux Server Distributions
- Classificata all' 11 posto nella speciale classifica di Forbes America “20 Fastest-Growing Tech Companies”
- Riconosciuta come una delle “20 Società da osservare nel 2008” - Linux Magazine
- JBoss inserito nel quadrante dei leader del Gartner “Magic Quadrant for Enterprise Application Servers”





#1 IN VALUE.
AGAIN.

- La rivista CIO Insight magazine ha chiesto a circa 1.000 “Executives” **quale società ha fornito i migliori risultati nel consentire ai propri Clienti di ridurre i costi, risolvere i problemi per i quali era stata interpellata e raggiungere un ROI in linea con le aspettative ...**

- Red Hat ha ricevuto **il più alto punteggio per 4 anni consecutivi**

TOP 10 FOR VENDOR VALUE 2007

| RANK | VENDOR | SCORE |
|------|----------------------|-------|
| 1 | RED HAT | 80% |
| 2 | Google | 79% |
| 2 | Hewlett Packard | 79% |
| 2 | VeriSign | 79% |
| 5 | Check Point Software | 77% |
| 5 | Research in Motion | 77% |
| 7 | Cisco Systems | 76% |
| 7 | Citrix Systems | 76% |
| 7 | Dell | 76% |
| 7 | McAfee | 76% |



#1 FOUR YEARS
RUNNING
IN ENTERPRISE SOFTWARE

#1 MEETING
COMMITMENTS
ON TIME AND ON BUDGET

#1 MEETING
EXPECTATIONS
FOR LOWERING COST

97% said they
would buy
FROM RED HAT AGAIN.

Dati Societari – Anno Fiscale 2008

- 523 M\$ Revenue (+31%)
- 80% Market Share nel Mercato “Commercial Linux”
- Maggior “contribuente” in termini di Codice Linux sviluppato
- 2.300 Dipendenti
 - 27 il Mercato Italiano (15 in ambito tecnico)
- 59 Uffici in 27 Paesi
- 1,3 Miliardi \$ in Cash e Investimenti
- Vasto Eco-Sistema di Partnerships (Resellers, SIs, OEMs, ...)
- Per il 4° anno consecutivo Red Hat è stata nominata la società N.° 1 del settore “Enterprise Software” in termini quantità e qualità del “valore” fornito ai propri Clienti



Casi di Successo - International

- Finance & Banking
 - ◆ ABN Amro, Axa, BNP, CSFB, DrKW, Euronext Liffe, Goldman Sachs, HSBC, Morgan Stanley, Societe General, UBS ...
- Telco
 - ◆ BT, Deutsche Telekom, FT, Orange, Sprint, Talkline, TDC, Telefonica, Telia Sonera...
- Online Service Providers
 - ◆ Amazon.com, AOL, Orbitz, Yahoo! ...
- Manufacturing
 - ◆ Audi, BMW, Dell, Fiat, Porsche, Renault, Toyota, VW ...
- Pubblica Amministrazione
 - ◆ Comuni di Francoforte, Vienna, Chicago, US Army
- Enti di Ricerca ed Università
 - ◆ CERN, ETH Zurigo, Istituto Ricerca Genoma ...
- Retail e Media
 - ◆ Dreamworks, Lapeyre, Gruner & Jahr ...





Casi di Successo - Italia

INTESA  SANPAOLO


vodafone


FINMECCANICA


Loro Piana

autostrade // per l'italia


sia


ITALTEL
Roots to the future


Enel
L'ENERGIA CHE TI ASCOLTA.


BANCA D'ITALIA
EUROSISTEMA


TELECOM
ITALIA

FASTWEB
un passo avanti



Mobile Media Company


MONTE
DEI PASCHI
DI SIENA
BANCA DAL 1472


UniCredit Group


Istat.it

FIAT

Rai

IWBANK 

SKY

GRUPPO
SAI
FONDIARIA

PRADA


Eni

FERRERO


TIM

Eni Divisione Gas & Power

olivetti

Vivere senza confini



I Vantaggi per il Cliente

- Riduzione i Costi
- ... preziose risorse finanziarie che vengono liberate per essere investite in iniziative di business
- Riduzione Complessità di Gestione
- ... risorse che si possono concentrare sul “cosa” e non sul “come”, svincolandosi dalle attività a basso valore aggiunto
- Implementazione di Architetture Informatiche Flessibili
- ... maggior dinamismo nel rispondere alle mutevoli richieste di servizi

AGILITA` COMPETITIVA ed EFFICIENZA OPERATIVA



Caso di Studio 1 - Utilities

- Il Cliente è un'impresa integrata che opera nel settore dell'energia. Presente in circa 70 paesi con 76.000 dipendenti è impegnata nelle attività di ricerca, produzione, trasporto, trasformazione e commercializzazione di petrolio, gas naturale ed energia elettrica, nella petrolchimica e nell'ingegneria delle costruzioni, in cui vanta competenze di eccellenza e forti posizioni di mercato a livello internazionale.
- **Obiettivo/i del Cliente**
 - ◆ Implementare un'infrastruttura di calcolo in grado di accelerare le attività di ricerca di nuovi giacimenti attraverso l'utilizzo di sofisticati algoritmi di geofisica.
- **Soluzione**
 - ◆ Red Hat Enterprise Linux – circa 5.000 Nodi di Calcolo
- **Risultati ottenuti**
 - ◆ **Miglioramento Performances**
 - ◆ **Flessibilità / Scalabilità / Affidabilità**
 - ◆ **Sostenibilità Investimento**



Caso di Studio 2 - Telco/Media

- Il Cliente si distingue per la creazione della prima rete di telecomunicazioni al mondo basata su apparati di tipo IP (Internet Protocol) per l'offerta integrata di servizi voce, dati, Internet e video, fruibili contemporaneamente con un solo collegamento da clienti sia aziendali che residenziali

- **Obiettivo/i del Cliente**
 - ◆ Implementare un'infrastruttura IT economicamente sostenibile ed in grado di poter essere rapidamente modulata rispetto a condizioni operative in continua evoluzione (determinate dalle mutevoli esigenze dei Clienti Business e Consumer)

- **Soluzione**
 - ◆ Red Hat Enterprise Linux – oltre 1.000 Servers
 - ◆ JBoss Application + Portal Platforms – circa 100 CPUs

- **Risultati ottenuti**
 - ◆ ***Riduzione TCO***
 - ◆ ***Miglioramento Performances***
 - ◆ ***Maggior Flessibilità / Scalabilità / Affidabilità***



Casi di Successo

- Organizzazione Governativa A
 - ◆ Piattaforma “Middleware” per l'erogazione di un servizio “core” per tutta l'organizzazione
 - ◆ Costo Annuale Manutenzione : 150.000 Euro
 - ◆ Proposta Red Hat (JBoss): 35.000 Euro

- Organizzazione Governativa B
 - ◆ Piattaforma “Middleware” per l'erogazione di un servizio di Document Management a livello “Enterprise”
 - ◆ Costo Acquisizione Licenze : 104.000 Euro + 20% Manutenzione Annuale (per un deployment su 4 CPUs)
 - ◆ Proposta Red Hat (JBoss): 24.000 Euro (per un deployment su 32 CPUs)



“... Open source software and solutions have a great opportunity to survive and benefit in this economy as **they provide better returns** for the companies that are looking to **save huge licensing costs** and **greater availability of solutions** and software that can be easily adopted...”.

CIO Magazine

“...this recession will be great for open source because of the shortage of cash. Last recession saw the mainstream legitimisation of open source operating systems.

The saying I use is, **"come for the price, stay for the quality"**.

Nat Torkington

Colin Beasty:

"Just like the dotcom bust nearly a decade ago, **open source will emerge better off** from this recession than it did going in."



Grazie