



Factoring e Supply Chain Finance:

Ponte tra liquidità immediata
e crescita a lungo termine

18 marzo 2025

Paolo de Marchi
Direttore Commerciale

e

Stefano Cattaneo
Team Leader SCF

MBF  **ACTA**
GRUPPO MEDIOBANCA

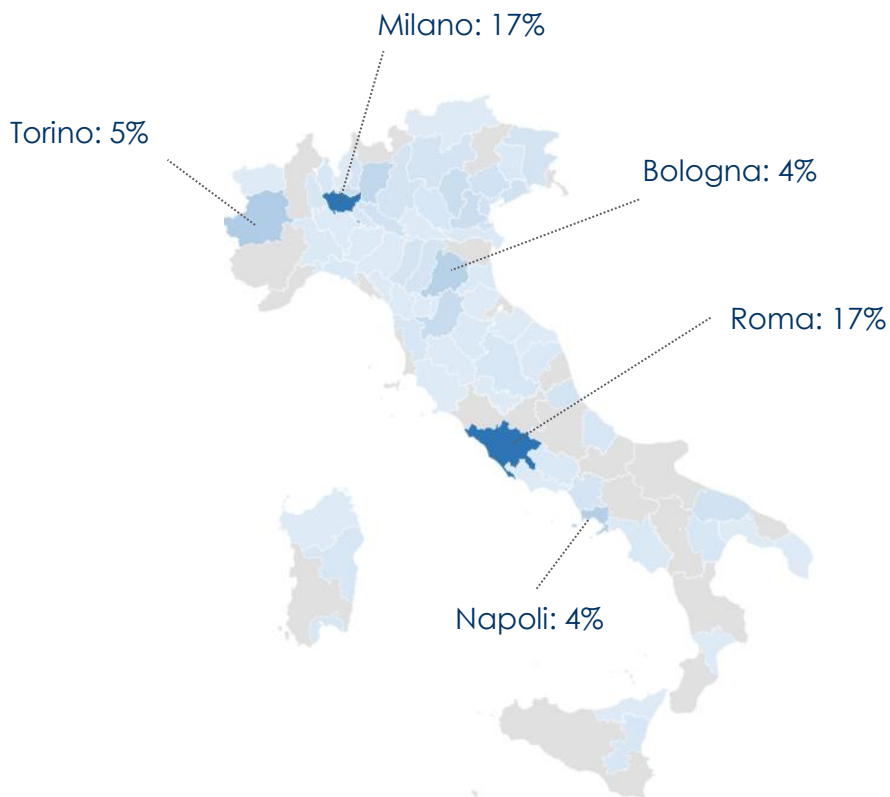
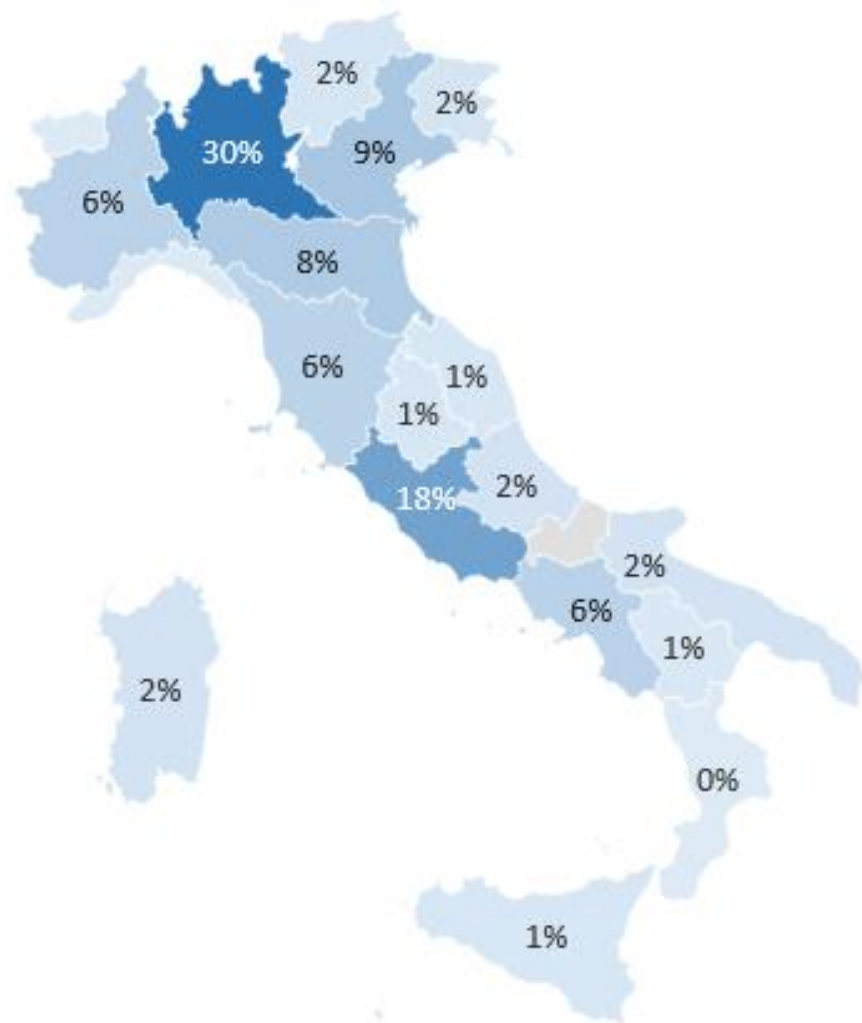
CHI SIAMO

MBFACTA è la società del **Gruppo Mediobanca** specializzata nel **Factoring**, offre **servizi gestionali, finanziari** e di **garanzia** per le **imprese commerciali e industriali**.

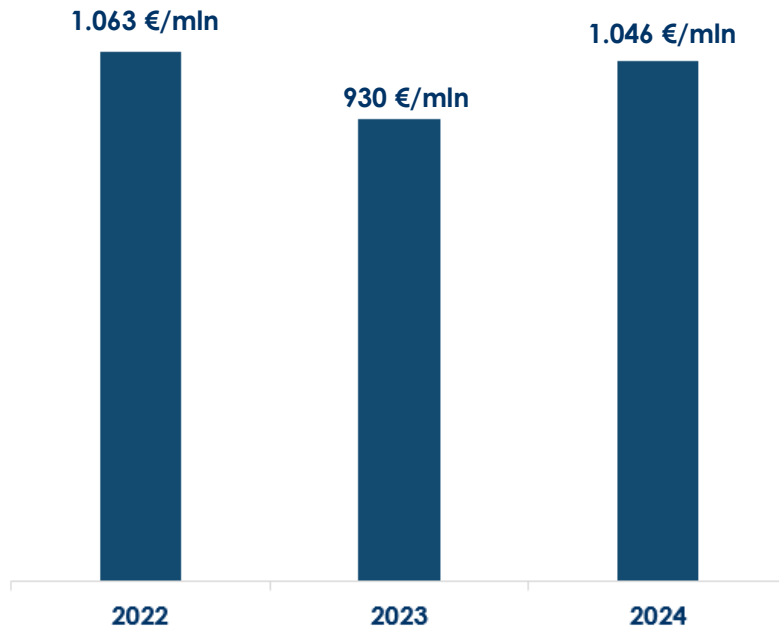
- Nel 2016 il Gruppo Mediobanca annuncia nel suo piano industriale la volontà di ampliare la sua piattaforma di Factoring attiva già dal 2014 all'interno della controllata Creditech.
- Nel **2017** si costituisce MBFACTA controllata al **100% da Mediobanca** e specializzata in servizi di Factoring per imprese commerciali e industriali che opera sotto il coordinamento del Corporate & Investment Banking (CIB).
- MBFACTA ha aumentato la sua quota di mercato di anno in anno e oggi è stabilmente nei **primi 6 player di mercato** tra gli associati di Assifact sia in termini di volumi gestiti, **€10,5 Mld** nel **2024** che di impieghi.



DISTRIBUZIONE TERRITORIALE CLIENTI MBFACTA



Turnover PMI MBFACTA



- ❖ 56% portafoglio clienti
- ❖ 1.046 €/mln di turnover nel 2024
- ❖ +12% crescita turnover rispetto all'anno precedente

Supply Chain Finance , come funziona?



Vantaggi per il fornitore



- ✓ Attribuzione di una **linea di credito «ad hoc»** per lo **smobilizzo dei crediti** vantati verso il Grande Debitore, commisurata al fatturato svolto nei suoi confronti;
- ✓ **Beneficio del merito creditizio** del Grande Debitore;
- ✓ **Certezza dei flussi di cassa** e miglior programmazione delle esigenze di tesoreria;
- ✓ Effetto positivo per la **riduzione del Working Capital**;
- ✓ **Riduzione dell'attività** relativa alla **gestione amministrativa** dei crediti.



Sustainable Supply Chain Finance

- Sviluppo attento e sostenibile della filiera;
- Spread premiante in funzione del rating del certificatore ESG prescelto;
- Accesso al credito per fornitori virtuosi;
- Incentivi per mantenere aggiornato il rating.



SVILUPPO DI RELAZIONI SCF

14

NUMERO CONVENZIONI

❖ 48% del portafoglio clienti

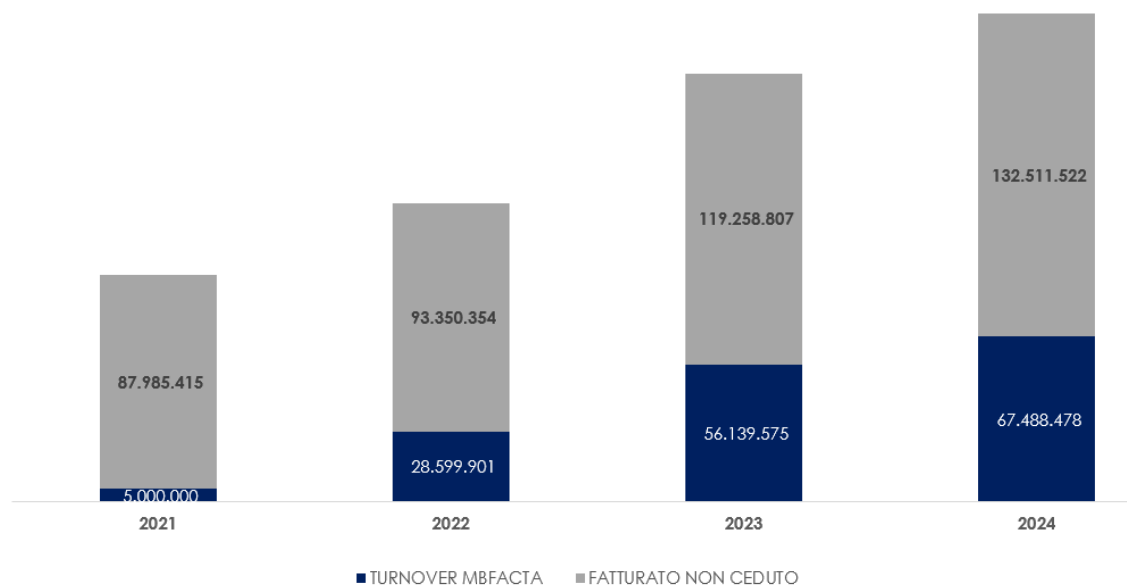
899
€/mln

TURNOVER 2024

9%

TURNOVER SCF / TURNOVER TOTALE

La crescita della nostra collaborazione



CEBAT S.P.A.	2021	2022	2023	2024
TURNOVER TOTALE	5.000.000	28.599.901	56.139.575	67.488.478
FATTURATO	92.985.415	121.950.255	175.398.382	200.000.000
TO MBFACTA/FATTURATO	5%	23%	32%	34%
OUTSTANDING PUNTUALE (31.12)	5.000.000	13.767.747	26.161.827	24.267.733
N° DEBITORI CEDUTI	1	5	6	7
N° PROGRAMMI SCF	0	2	2	2